

Ergebnis der Umfrage

„Wie gewinnen kleine und mittelständische Unternehmen neue Kunden?“

Durchgeführt von UG VERTRIEB im Zeitraum von Juli 2016 bis November 2016

Einleitung

Im Zeitraum von Juli 2016 bis November 2016 baten wir Unternehmen an dieser Umfrage teilzunehmen. Über Veröffentlichungen im Internet, auf unserer Internetseite, in XING und Direktansprache haben wir die Unternehmen auf die Umfrage aufmerksam gemacht.

Die Umfrage erfolgte anonym, d. h. es wurde nicht nach dem Namen und Firmennamen gefragt. Lediglich eine E-Mail-Adresse konnte angegeben werden, wenn der oder die Teilnehmer/in die Umfrageergebnisse nach Beendigung zugeschickt haben wollte.

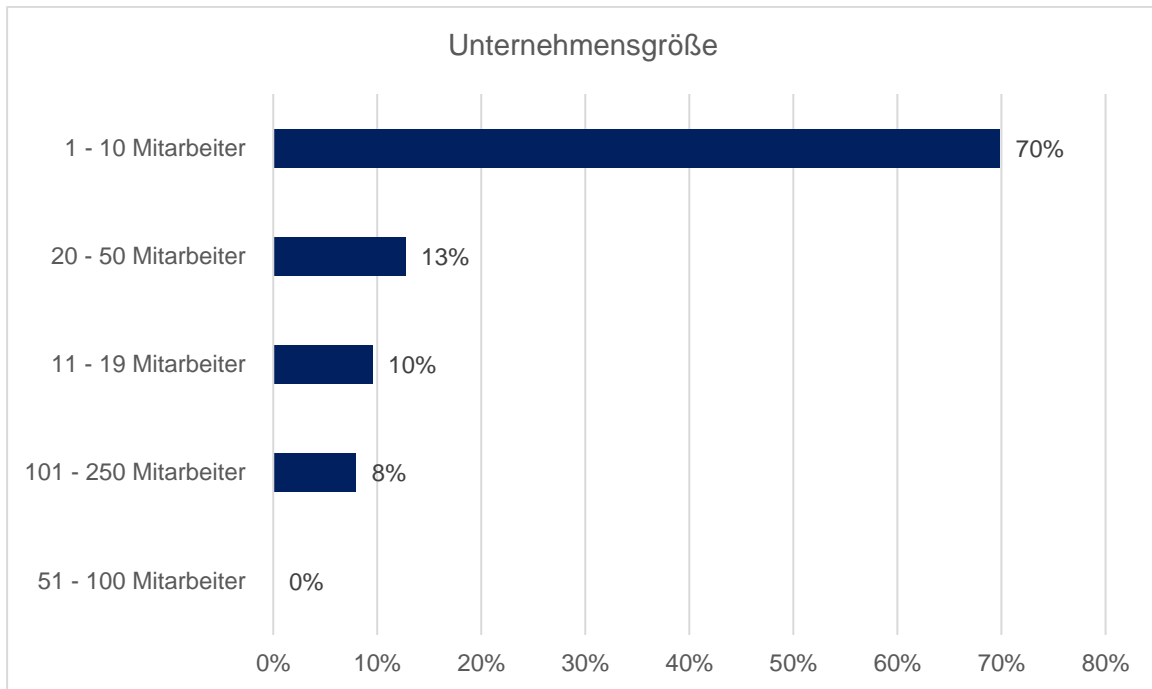
Die Informationen dieser Befragung dienen mit als Grundlage für unser neues Konzept zur Vertriebsunterstützung von kleinen und mittelständischen Unternehmen, dass wir ab 2017 zusätzlich zu unseren bisherigen Dienstleistungen anbieten. Damit können wir auch die Unternehmen unterstützen und die kontinuierliche Interessentengewinnung sicherstellen, die mit einem sehr kleinen monatlichen Budget (weniger als 500 € pro Monat) für Vertrieb und Marketing zurechtkommen müssen.

Über UG VERTRIEB

Die Firma UG VERTRIEB wurde 2010 durch Uwe Günther gegründet. Uwe Günther verfügt über mehr als 25 Jahre Berufserfahrung. Zusammen mit seinen Partnern unterstützen sie kleine und mittelständische Unternehmen aus unterschiedlichsten Branchen bei der Neukundengewinnung in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

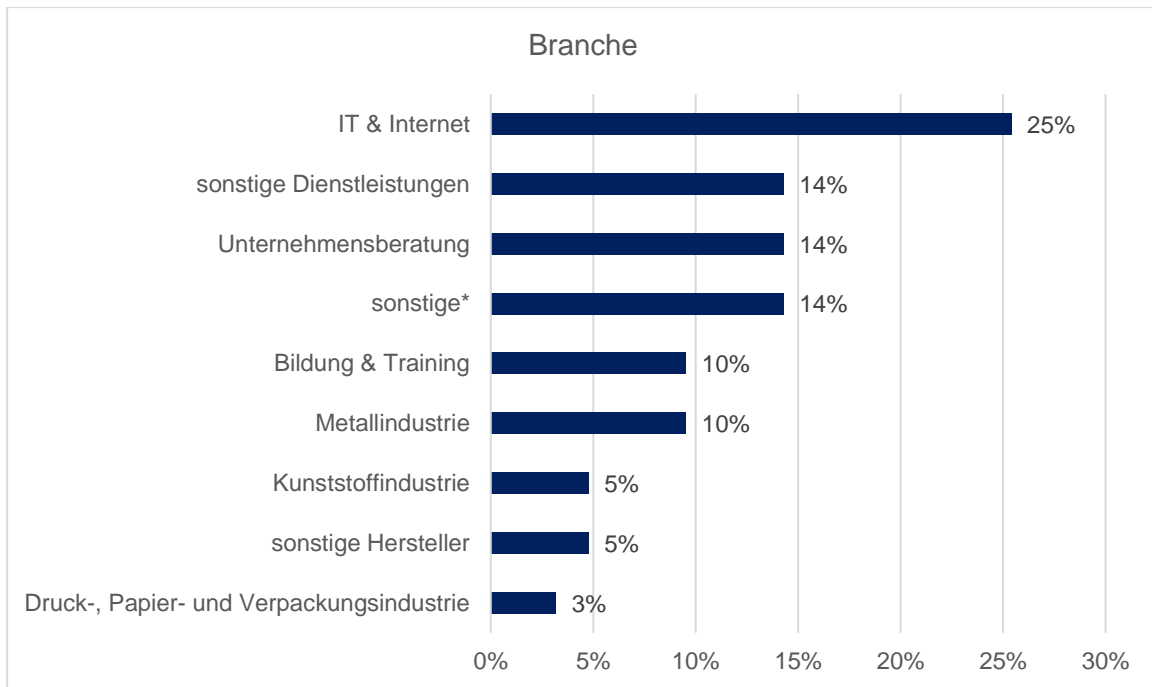
Frage
01

Wie viele Mitarbeiter hat Ihr Unternehmen?



Frage
02

Welcher Branche gehört Ihr Unternehmen an?



*Sonstige Branchen

Trauringe

Hersteller von Medizinprodukten

Elektrotechnik

Medien

Eventmanagement

Spielware

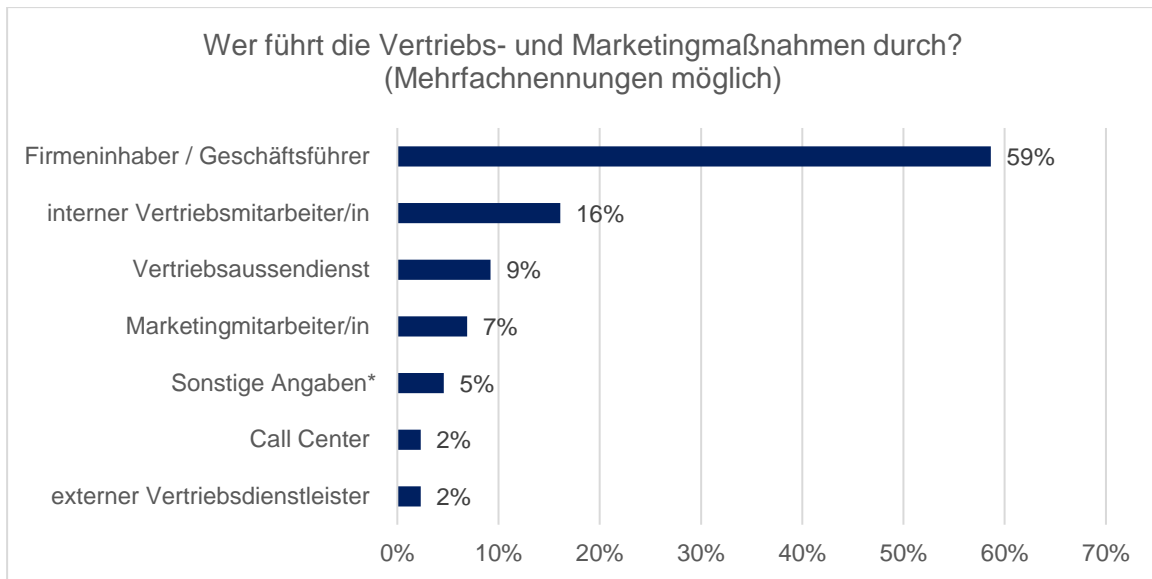
Automatisierungstechnik

Personalberatung und -vermittlung

Touristik

Frage
03

Wer in Ihrem Unternehmen führt die Vertriebs- und Marketingmaßnahmen durch?



***sonstige Angaben**

Vertriebspartner

Vertriebsleiter

Verkaufsleiter

Verantwortliche Leistungsbereiche

Frage
04

Durch welche der folgenden Vertriebs- und Marketing-Maßnahmen gewinnen Sie am meisten neue Kunden / Projekte?



sonstige Angaben*

Internetportal

Direktansprache

ist im Aufbau über neue Web Seite, Internetverkauf

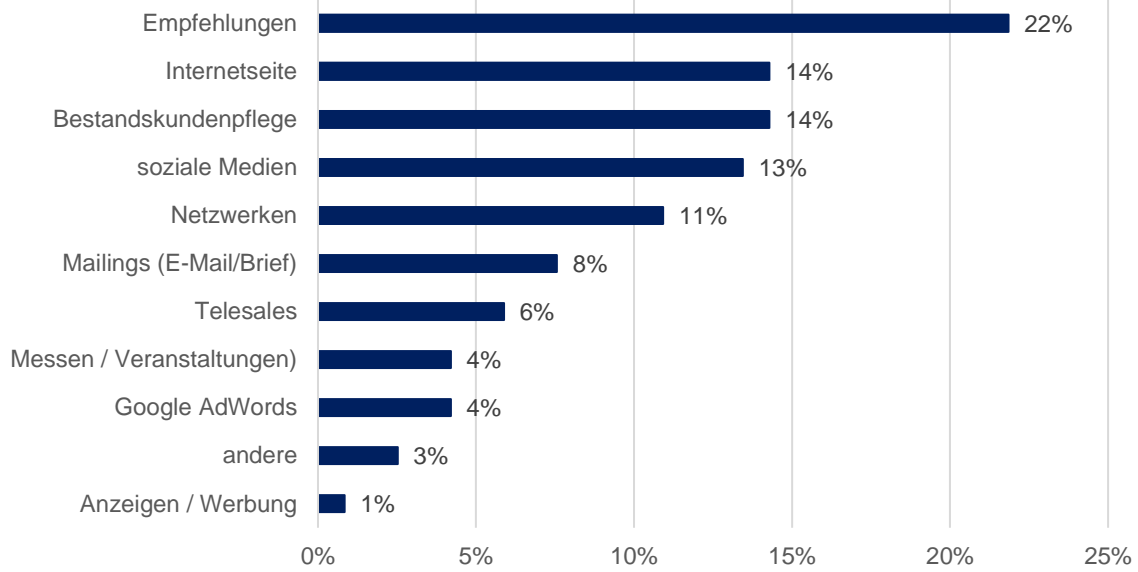
Persönliches Ansprechen

Kaltakquise

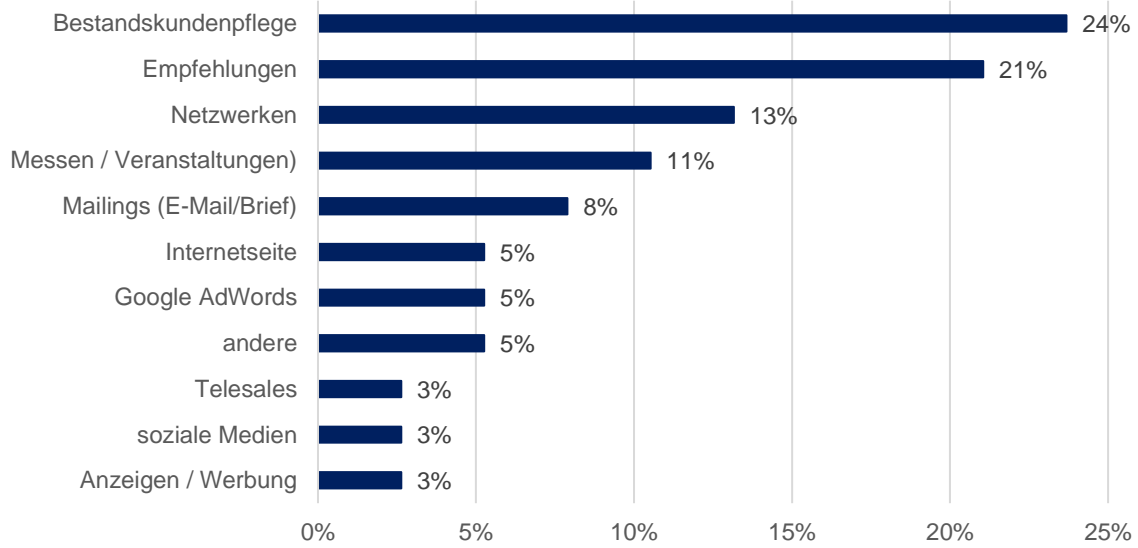
Door2Door

Ausschreibungen, postalische Aussendungen

Antworten von Unternehmen mit 1 - 10 Mitarbeitern

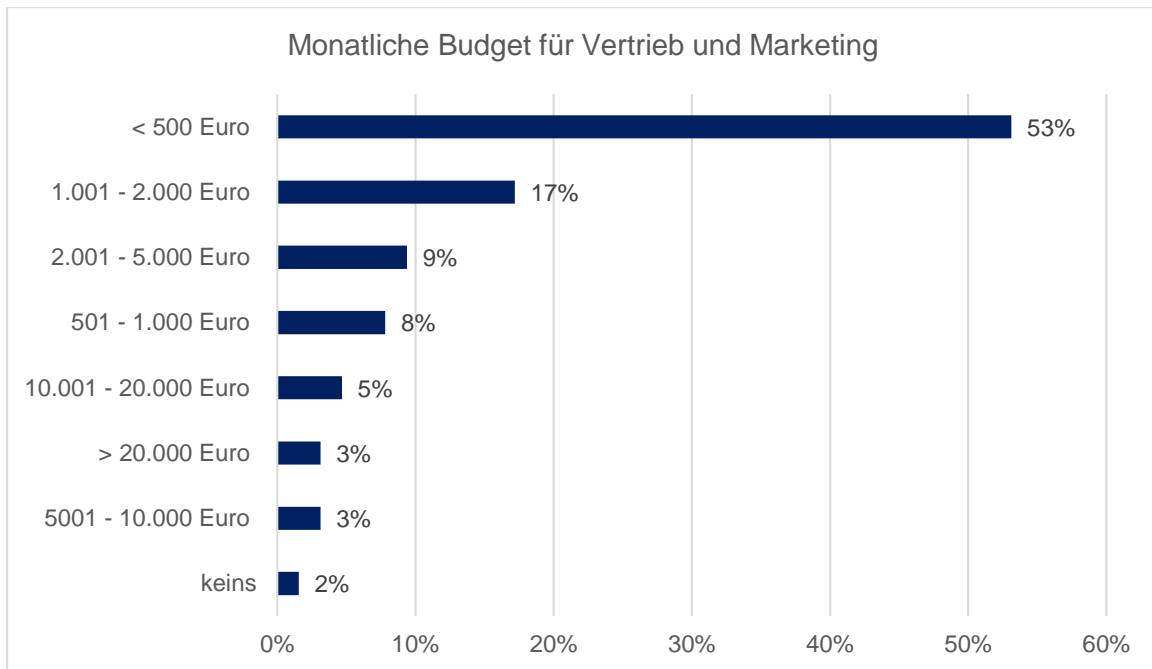


Antworten von Unternehmen mit mehr als 11 Mitarbeitern



Frage
05

Welches Budget geben Sie für Vertrieb und Marketing im Monat durchschnittlich aus?



Kontakt:



Uwe Günther
Steiermärker Str. 3 - 5
70469 Stuttgart
Telefon +49 711 94587912
Telefax +49 711 8063074 E-
Mail office@ug-vertrieb.de
www.ug-vertrieb.de